solmeria

COMUNICAT DE PRESĂ
6 OCTOMBRIE 2026

Solmeria aduce în România vânzarea de proiecte solare și de stocare, proiect cu proiect

Solmeria, marketplace-ul european unde proiectele solare și de stocare se cumpără și se vând unul câte unul, nu în portofolii, se deschide către România. Dezvoltatorii obțin tranzacții mai rapide, prețuri mai bune și costuri de tranzacție mai mici, cu comision doar la succes și fără retainer, precum și acces direct la peste 300 de cumpărători înregistrați din toată Europa. Platforma începe cu două proiecte hibride fotovoltaic + stocare de foarte bună calitate, gata de construcție, în județul Cluj, iar multe altele vor urma în curând.

25
proiecte la lansare, 18 deja în discuții de vânzare

500 MWp
pipeline fotovoltaic, plus 100 MW de stocare

300+
cumpărători de top înregistrați

3 săptămâni
de la publicare la semnarea vânzării

Paris, 6 octombrie 2026 - Solmeria, marketplace-ul european unde proiectele solare și de stocare în baterii se vând unul câte unul, nu în portofolii, se deschide către România. Platforma, lansată în Franța în iulie, le oferă dezvoltatorilor români acces direct la un grup de cumpărători europeni, în special din Franța și Italia, care doresc să intre pe piața românească sau să își consolideze poziția aici. Primele listări din România sunt două proiecte hibride PV + BESS în județul Cluj, gata de construcție, disponibile individual sau împreună. Multe alte proiecte românești vor urma în curând.

Problema nu este vânzarea, ci portofoliul

Astăzi, vânzarea unui proiect de energie regenerabilă trece de obicei printr-o boutique de M&A și prin gruparea lui într-un portofoliu. Un portofoliu înseamnă adesea două proiecte foarte bune, trei medii și cinci slabe. Cele slabe trag în jos valoarea celor mai bune active, îngreunează due diligence-ul și încetinesc întreaga tranzacție, uneori cu luni de zile.

Cele mai afectate sunt proiectele mici. O boutique de M&A își acoperă costurile doar pe portofolii mari de proiecte mari, așa că un proiect de 2-10 MWp, chiar gata de construcție și finanțat din granturi, nu găsește adesea niciun cumpărător. În România, unde atenția pieței se îndreaptă în mare parte spre proiectele de mari dimensiuni, o parte importantă din pipeline-ul local rămâne astfel fără piață.

Solmeria propune abordarea inversă. Fiecare proiect este listat separat, prezentat printr-un teaser anonimizat și pus în fața cumpărătorilor pentru care valorează cel mai mult. Rezultatul: tranzacții mai rapide, prețuri de vânzare mai mari și costuri de tranzacție mai mici. Pe platformă, un proiect poate ajunge de la publicare la semnarea contractului de vânzare în doar trei săptămâni.

Ce se schimbă pentru piața din România

Pentru vânzători. Dezvoltatorii locali își pot monetiza o parte din pipeline sau pot găsi un partener de co-dezvoltare care să finanțeze capex-ul, fără să aștepte o tranzacție de portofoliu. Vânzătorul păstrează controlul: Solmeria pregătește teaserul și face punerea în legătură, iar vânzătorul își alege contrapartea și negociază direct.

Pentru cumpărători. IPP-urile, EPC-iștii și dezvoltatorii din toată Europa, în special din Franța și Italia, unde platforma este deja bine implantată, au acces la proiecte românești calificate, în toate stadiile, de la dezvoltare timpurie până la gata de construcție, fără să își construiască o echipă locală de prospectare.

Un model aliniat cu tranzacția. Fără retainer. Solmeria este plătită exclusiv printr-un comision de succes, mult sub cel al unei boutique de M&A tradiționale.

Un prim portofoliu hibrid în județul Cluj

Solmeria începe în România cu două active hibride solar + stocare de foarte bună calitate, ambele în județul Cluj:

	Proiectul 1	Proiectul 2	Portofoliu
Fotovoltaic	4,2 MWp	2 MWp	6,2 MWp
Stocare (LFP, 4 h)	4 MW / 16 MWh	2 MW / 8 MWh	24 MWh
Racordare	Medie tensiune 20 kV, ATR emis în ianuarie 2026	Medie tensiune 20 kV, ATR emis în noiembrie 2025	
Grant european nerambursabil	aprox. 1,08 mil. euro	aprox. 0,45 mil. euro	aprox. 1,5 mil. euro

Ambele proiecte combină agrivoltaicul cu stocare co-localizată de patru ore, iar terenul este asigurat prin drept de superficie pe 30 de ani. Granturile europene acoperă aproximativ 50% din costurile eligibile. Proiectele pot fi achiziționate individual sau ca portofoliu.

> *„Dezvoltatorii știu să vândă un proiect. Ce pierd este timpul necesar pentru a găsi cumpărătorul potrivit, iar în final grupează totul într-un portofoliu, în detrimentul celor mai bune active. România este un exemplu perfect: proiecte mai mici, bine structurate, pe care un proces de portofoliu le ignoră, și cumpărători europeni care vor să intre pe piață, dar nu știu de unde să înceapă. Punem fiecare proiect în fața cumpărătorului care îi va da valoarea reală și putem ajunge de la publicare la semnare în trei săptămâni. Valoarea nu este în portofoliu, ci în potrivirea corectă."*
>
> **Maxime Courtaigne, CEO Solmeria**

O platformă deja în mișcare

Solmeria s-a lansat în Franța în iulie 2026 cu 25 de proiecte, dintre care 18 sunt deja în discuții de vânzare. Pipeline-ul platformei ajunge acum la 500 MWp fotovoltaic și 100 MW de stocare. Platforma s-a deschis în Italia în septembrie, se deschide acum în România și își propune să acopere întreaga Europă până în vara lui 2027. Peste 300 de cumpărători de top sunt deja înregistrați, iar în fiecare lună se alătură alte câteva zeci.

DESPRE SOLMERIA

Solmeria este marketplace-ul european pentru cumpărarea și vânzarea de proiecte solare și de stocare, proiect cu proiect și prin negociere directă. Platforma acoperă și originarea de terenuri greenfield și conectează proprietari de teren, dezvoltatori, IPP-uri și investitori din toată Europa. Solmeria este noua marcă a Ferme Solaire, principalul partener de originare de terenuri pentru dezvoltatorii fotovoltaici din Franța (peste 150 de dezvoltatori parteneri, peste 4 GW în curs de autorizare, 25.000 de proprietari de teren). Solmeria este activă în Franța, Italia și acum în România.

CONTACT PRESĂ

Maxime Courtaigne | maxime.courtaigne@solmeria.co | +33 6 37 95 29 43 | solmeria.co
Solicitările de presă se pot adresa în limba engleză.